

**OChK** to dostawca rozwiązań chmurowych. Działa w modelu multicloud oferując zarówno usługi świadczone z autorskiej Platformy OChK, jak i chmur publicznych Google Cloud i Microsoft Azure. Jego wyróżnikiem na rynku są usługi dodane. Zespół certyfikowanych inżynierów i architektów chmurowych pomaga klientom w doborze technologii, migracji istniejących aplikacji, budowie, rozwoju i utrzymaniu natywnych rozwiązań w chmurach publicznych oraz monitorowaniu i zapewnieniu bezpieczeństwa środowiska IT. Dodatkowo wspiera klientów w procesie budowy kompetencji niezbędnych, by w pełni wykorzystać potencjał chmury w realizacji ich strategii biznesowej. OChK łączy najnowsze technologie i ludzi, którzy potrafią je wykorzystać. Dzięki temu skutecznie pomaga przedsiębiorstwom i instytucjom publicznym w procesach transformacji cyfrowej.

**Aktualnie do naszego zespołu Presales szukamy:**

## Presales Engineer

Miejsce pracy: **Warszawa / zdalnie**

**Aplikuj**



poziom stanowiska:  
**Intermediate**



wynagrodzenie:  
**12-17 tys brutto**



rodzaj umowy:  
**UoP / B2B**



wymiar pracy  
**pełny**

### O projekcie:

Projekty, które realizujemy, opierają się głównie na komponentach Google Cloud, Azure oraz na naszej autorskiej chmurze (Platforma OChK).

Pracując z nami będziesz miał(-a) okazję rozwijać swoje kompetencje i weryfikować je kolejnymi certyfikatami Google Cloud oraz Azure.

### Twój zakres obowiązków:

- prowadzenie dialogu z klientem w celu przygotowania analizy w zakresie migracji do chmury,
- koordynowanie działań wewnątrz organizacji mających na celu przygotowanie analizy potrzeb klienta,
- aktywne wspieranie działu sprzedaży na etapie identyfikacji potrzeb i sugerowania rozwiązania klientom,
- przygotowywanie kompleksowych opisów proponowanych rozwiązań technicznych,
- przygotowywanie materiałów marketingowych (np. prezentacje dla klienta),
- prezentowanie rozwiązań: zarówno własnych, jak i naszych partnerów,
- prowadzenie warsztatów zarówno wewnętrznych jak i zewnętrznych,
- bliska współpraca z innymi działami oraz partnerami biznesowymi i technicznymi, w szczególności z partnerami strategicznymi OChK - Google i Microsoft,
- weryfikowanie kosztów wewnętrznych i zewnętrznych proponowanego rozwiązania.

### Nasze wymagania:

- masz doświadczenie w codziennej pracy z jedną z największych platform chmurowych (Google Cloud/Azure/AWS),
- pasjonujesz się rozwiązaniami chmurowymi,
- chcesz mieć wpływ na zwiększenie adopcji chmury w Polsce,
- masz doświadczenie na stanowisku Inżyniera/-rki Sprzedaży/Presales, Administratora/-rki Systemów lub pokrewnych,
- posiadasz umiejętność prowadzenia prezentacji i efektywnego przekonywania interesariuszy wewnętrznych i zewnętrznych do swoich rozwiązań technicznych,
- nie jest Ci obca znajomość rynku w zakresie rozwiązań w obszarach chmur obliczeniowych Google i Microsoft,
- masz doświadczenie w pracy z klientem na każdym etapie projektu,
- podchodzisz do tematu sprzedaży rozwiązań w sposób: "Jaki jest problem klienta i jak możemy pomóc go rozwiązać?".

### Dodatkowym atutem będzie:

- posiadanie certyfikatów/szkoleń z technologii chmurowych Google i Microsoft,
- rozumienie zagadnień zarządzania danymi i informacją, w szczególności w kontekście aktualnych trendów Big Data,
- znajomość technologii Data Center (serwery, macierzy dyskowej, wirtualizacji), transmisji danych (Internet, MPLS, BGP), backupu i Security (NGFW, WAF, IPS/IDS, DLP, AV, DDoS).

### Oferujemy:

- tworzymy kulturę otwartej komunikacji i wymiany wzajemnych doświadczeń,
- cenimy inicjatywę własną i wspieramy autonomię w podejmowaniu decyzji,
- naszych pracowników obejmujemy opieką medyczną oraz dobrowolnym ubezpieczeniem grupowym, pokrywamy też koszty karty Multisport,
- organizujemy i współfinansujemy naukę języka angielskiego,
- pracujemy w elastycznych godzinach, w zwinnym środowisku pracy z wykorzystaniem czołowych aplikacji zwiększających jej efektywność takich jak: Google Workspace, Slack, GitHub, Jira,
- od pierwszego dnia pracy uzyskasz dostęp do materiałów szkoleniowych i platform edukacyjnych w obszarze rozwiązań Google oraz Microsoft - liczą się Twoje chęci,
- staramy się być z pracownikami w ważnych momentach nie tylko życia zawodowego - wspólnie celebруем również ważne wydarzenia w życiu prywatnym,
- w pierwszych dniach przywitamy Cię na onboarding, w trakcie którego w luźnej atmosferze poznasz zespół, firmę i swoje obowiązki - nie zapominamy o powitalnym prezencie, oraz przypisaniu Ci "cloud buddy", aby jeszcze bardziej wesprzeć proces Twojej aklimatyzacji.

